

AUXILIAR DE ÓPTICA



Área: Sanidad
Modalidad: Teleformación
Duración: 60 h
Precio: 420.00€

[Curso Bonificable](#)
[Contactar](#)
[Recomendar](#)
[Matricularme](#)

OBJETIVOS

El objetivo del curso es permitir al alumno adquirir unos conocimientos y habilidades, tanto teóricas como prácticas para realizar su actividad, con el objetivo que conozca la estructura del globo ocular, aprendiendo el proceso de fabricación de lentes y profundizando en el conocimiento sobre las recetas o prescripciones ópticas, conozca los catálogos ofertados en una óptica así como los tipos de lentes que se ofertan y aprenda acerca de los tipos de audífonos.

CONTENIDOS

MÓDULO 1. ÓPTICA Y ANÁLISIS VISUAL UNIDAD DIDÁCTICA 1. HISTORIA DE LA ÓPTICA El comienzo Del siglo XI al siglo XIII Los siglos XIV y XV El siglo XVI El siglo XVII El siglo XVIII El siglo XIX El siglo XX UNIDAD DIDÁCTICA 2. ANATOMÍA OCULAR Las órbitas El globo ocular Anteojos oculares Túnica vascular ocular Retina Medios refringentes del ojo Músculos extrínsecos oculares UNIDAD DIDÁCTICA 3. PROCESO VISUAL Introducción La luz Luz en el ojo humano UNIDAD DIDÁCTICA 4. AGUDEZA VISUAL Agudeza Visual Factores que afectan a la Agudeza Visual Tipos de medida de la Agudeza Visual Optotipos Agudeza Visual de lejos Agudeza Visual de cerca Test de la Agudeza Visual pediátricos UNIDAD DIDÁCTICA 5. DEFECTOS VISUALES Introducción Estados refractivos del ojo Anisometropía Defectos de refracción del ojo Aniseiconia Presbicia Acomodación Binocularidad UNIDAD DIDÁCTICA 6. EXAMEN OPTOMÉTRICO I Pruebas preliminares Instrumentos necesarios Historia clínica UNIDAD DIDÁCTICA 7. EXAMEN OPTOMÉTRICO II Refracción objetiva Refracción subjetiva Pruebas de salud ocular MODULO 2. GRADUACIÓN E INSTRUMENTOS ÓPTICOS UNIDAD DIDÁCTICA 8. GRADUACIÓN E INSTRUMENTOS ÓPTICOS ¿Qué es la graduación? Sistema de proyección El frontofocómetro La lupa Los oculares El microscopio Tipos de antejo UNIDAD DIDÁCTICA 9. LAS LENTES OFTÁMICAS Introducción Lentes oftálmicas Características de las lentes Clasificación de las lentes según el material Fabricación Tratamientos Lentes según el tipo de visión UNIDAD DIDÁCTICA 10. CATÁLOGO Y TARIFA DE LENTES OFTÁMICAS Introducción Catálogo General de Lentes Uso e Interpretación del Catálogo Estructura del Catálogo UNIDAD DIDÁCTICA 11. LAS MONTURAS ÓPTICAS Evolución e historia de las monturas Materiales para la fabricación de monturas Fabricación de monturas Tratamientos superficiales Tipología de monturas Tipos de rostros Relación de tipologías: elección de la montura UNIDAD DIDÁCTICA 12. NOCIONES BÁSICAS SOBRE LAS LENTES DE CONTACTO Evolución de las lentes de contacto desde la antigüedad a la actualidad Actuación de las lentes de contacto Clasificación de las lentes de contacto Cualidades necesarias para la fabricación de lentes de contacto Métodos de fabricación de lentes de contacto Lente de contacto ideal MÓDULO 3. CÓDIGO DEONTOLÓGICO Y ACTUACIONES DE VENTA UNIDAD DIDÁCTICA 13. CÓDIGO DEONTOLÓGICO Introducción Actuación profesional Relación con el paciente Relaciones entre profesionales Trabajar en equipo Delegación Establecimientos sanitarios de óptica Publicidad Publicaciones Investigación Relaciones entre profesionales de la corporación UNIDAD DIDÁCTICA 14. COMPORTAMIENTO DE VENTA El vendedor Tipos de vendedores Características del buen vendedor Cómo tener éxito en las ventas Nociones de psicología aplicada a la venta Actividades del vendedor UNIDAD DIDÁCTICA 15. TÉCNICAS DE VENTA Tipos de ventas aplicadas al dependiente de comercio Técnicas de ventas Metodología que debe seguir el vendedor El precontacto El contacto Argumentación Demostración Negociación Cierre de la venta

METODOLOGIA

- **Total libertad de horarios** para realizar el curso desde cualquier ordenador con conexión a Internet, **sin importar el sitio desde el que lo haga**. Puede comenzar la sesión en el momento del día que le sea más conveniente y dedicar el tiempo de estudio que estime más oportuno.

- En todo momento contará con un el **asesoramiento de un tutor personalizado** que le guiará en su proceso de aprendizaje, ayudándole a conseguir los objetivos establecidos.
- **Hacer para aprender**, el alumno no debe ser pasivo respecto al material suministrado sino que debe participar, elaborando soluciones para los ejercicios propuestos e interactuando, de forma controlada, con el resto de usuarios.
- **El aprendizaje se realiza de una manera amena y distendida**. Para ello el tutor se comunica con su alumno y lo motiva a participar activamente en su proceso formativo. Le facilita resúmenes teóricos de los contenidos y, va controlando su progreso a través de diversos ejercicios como por ejemplo: test de autoevaluación, casos prácticos, búsqueda de información en Internet o participación en debates junto al resto de compañeros.
- **Los contenidos del curso se actualizan para que siempre respondan a las necesidades reales del mercado**. El departamento multimedia incorpora gráficos, imágenes, videos, sonidos y elementos interactivos que complementan el aprendizaje del alumno ayudándole a finalizar el curso con éxito.

REQUISITOS

Los requisitos técnicos mínimos son:

- Navegador Microsoft Internet Explorer 8 o superior, Mozilla Firefox 52 o superior o Google Chrome 49 o superior. Todos ellos tienen que tener habilitadas las cookies y JavaScript.
- Resolución de pantalla de 1024x768 y 32 bits de color o superior.